

ab sofort in Vollzeit!



**Verkaufs- & Beratungstalent gesucht!**

**MITARBEITER (M/W/D) FÜR DEN VERTRIEBSAUSSENDIENST SÜD**

### ÜBER FORM-SOLUTIONS

Form-Solutions agiert seit 2000 als bundesweit erfolgreiches Unternehmen auf dem Gebiet der Formulareservertechnologie, einer der Grundlagen für digitalisierte Assistenten im Umfeld von E-Government- und Online-Anwendungen der Öffentlichen Hand. Mit unserem *Antragsmanagement 4.0* beliefern wir unsere Kunden mit einer innovativen Servertechnologie, einem umfangreichen Sortiment an rechtssicheren Online-Diensten sowie einem benutzerfreundlichen Formulareditor für die Digitalisierung der Verwaltung.

### Key-Facts ...



**FIRMENSITZ**  
BAHNHOFSTRASSE 10  
76137 KARLSRUHE



**PRODUKT**  
FORMULARSERVER  
ANTRAGSMANAGEMENT 4.0



**ZIELGRUPPE**  
ÖFFENTLICHE VERWALTUNG  
LANDESBANKEN  
BILDUNGSEINRICHTUNGEN



**FIRMENGRÖSSE**  
CA. 35 MITARBEITER



**VERLAGS-FORMULARE**  
1.300 ANTRAGSASSISTENTEN  
4.000 PDF-FORMULARE



**VERTRIEB/VERKAUF**  
BUNDESWEIT

Für unsere Vertriebsregion im Süden Deutschlands suchen wir zum nächst möglichen Zeitpunkt:  
Mitarbeiter / Mitarbeiterinnen im Vertriebsaußendienst für den Bereich Öffentliche Auftraggeber.

## DEINE AUFGABEN

- Vertrieb von Form-Solutions-Produkten und Dienstleistungen
- Identifikation und Qualifikation von Kundenprojekten
- Eigenständiges Bearbeiten und Beantworten von Anfragen und Ausschreibungen (Public-Sector)
- Ansprechpartner/-in für Kunden und Business-Partner telefonisch sowie vor Ort
- Produktauswahl und -konfiguration
- Dokumentation der Vertriebsaktivitäten im CRM-System
- Angebotserstellung und Forecasting (Software & Projektüberwachung)
- Präsenz und Präsentation auf Messen und Veranstaltungen

### Um in diesen Aufgaben erfolgreich zu sein, kannst Du:

- Einen Kunden effektiv qualifizieren, Anforderungen ermitteln, mit Einsprüchen umgehen und eine kundenspezifische Lösung entwickeln.
- Beschreiben, wie Form-Solutions-Produkte spezifische Kundenanforderungen erfüllen und die Vorteile unserer Lösung kommunizieren.
- Kundenfragen bezüglich Verträgen, Preisgestaltung, Lieferung, Produkten etc. professionell beantworten.

## DAS ERWARTEN WIR VON DIR

- **Erfahrung im Endkundenvertrieb** (*bestenfalls bereits im Umfeld der öffentlichen Auftraggeber*)
- Bachelor-Degree in Informationstechnologie / Betriebswirtschaft / Verwaltungswirtschaft oder eine ähnliche Ausbildung
- Idealerweise ein bestehendes Netzwerk an öffentlichen Endkunden und Business Partnern in Deutschland oder Teilen davon.
- **Fließend Deutsch und Englisch in Wort und Schrift**
- Gute Kenntnisse in MS-Office
- **Engagement, Teamfähigkeit, Flexibilität und eine selbstständige Arbeitsweise**
- Proaktives und zielorientiertes Arbeiten
- **Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten und vorbildliches Auftreten**
- **Reisebereitschaft innerhalb der Bundesrepublik Deutschland**

## DAS BIETEN WIR DIR

- Langfristige Perspektive** bei einer interessanten Tätigkeit in einem abwechslungsreichen und dynamischen Umfeld
- Freiraum für Deine individuellen Ideen- und Lösungsansätze
- Eine marktgerechte attraktive Vergütung**
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Flache Hierarchien** mit kurzen Entscheidungswegen

Beginn: nach Absprache in Vollzeit

## HABEN WIR DEIN INTERESSE GEWECKT?

Dann freuen wir uns über Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen *inklusive Angabe Deiner Gehaltsvorstellung sowie frühestmöglichem Eintrittstermin* – gerne elektronisch an: [jobs@form-solutions.de](mailto:jobs@form-solutions.de).